



株式会社西日本クラウド
会社概要資料

TABLE OF CONTENTS

- 01 **ご挨拶**
- 02 **会社概要**
- 03 **会社の特徴**
- 04 **事例紹介**
- 05 **福利厚生**
- 06 **入社後の流れ**





01 ご挨拶

エンジニア達と共に

With The Engineers.

新型コロナウイルス以降、時代は急速に変化し、
社会情勢はますます不透明さを増しています。
日本では人口減少が深刻化し、人材の価値はこれまで以上に高まっています。
私たちは、西日本に在住するエンジニアの幸福を
最大限に追求し、地域企業の価値向上を支援する
ことで、社会への貢献を目指します。



代表取締役社長 上田 郷

01 我々の使命

西日本で1番のSES会社へ

3つのポリシー

エンジニア
第一主義

誠実

チャレンジ
精神



02 会社概要

02 会社概要



社名	株式会社 西日本クラウド
設立	2024年 3月
代表取締役社長	上田 郷
所在地	本社：大阪府大阪市北区梅田1-2-2 大阪駅前第2ビル 支社：東京・名古屋・福岡
事業内容	SES事業・AIアクセラレーション事業 ITコンサルティング事業・セールスイネーブルメント事業 ITソリューション事業
従業員	41名



02 事業内容

SES事業だけでなく様々な事業を展開中

SES事業

AIアクセラレーション事業

ITコンサルティング事業

従業員の企業出資

セールスイネーブルメント事業

自社開発

ITソリューション事業

M&Aによる新規事業



03 会社の特徴

03 西日本クラウドの8つの特徴

西日本特化



案件選択制



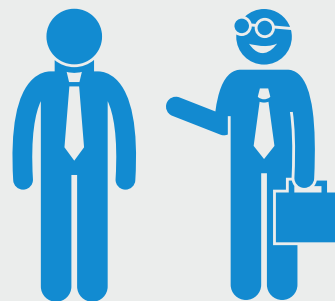
地方案件数



還元率 82%



営業力



福利厚生



教育体制



キャリア支援



03 西日本クラウドの8つの特徴



✓ 1 西日本特化型

西日本に特化。地域密着のIT支援力を

関西を起点に中四国・九州へ展開。
地域経済のDX支援と、
地方人材の活躍の場を最大化。

✓ 2 案件選択制

「やらされる」から「選べる」SESへ

希望・スキル・キャリアビジョンをもとに、エンジニア自身が案件を選択可能。
ミスマッチを防ぎ、長期的な成長へ。
※営業担当から平均22件の案件紹介

✓ 3 地方案件数

『地元で働く』に可能性を

東京一点集中ではなく、地域・自治体・
インフラ企業等と多数取引。
地元で長期的に働ける環境を整備。

✓ 4 還元率 82%

正当な報酬設計と契約の透明性

単価連動制と案件情報の開示により、
業界最高水準の還元率を実現。
エンジニアの努力が報われる仕組みを構築。

03 西日本クラウドの8つの特徴



✓ 5 営業力

『営業が強い会社』はエンジニアが伸びる

エンジニア経験を有するトップセールス出身者が多数在籍し、常時120件以上の新規案件を開拓。また東京に営業部隊も保有しており、最先端の案件をリモート勤務で参画することも可能。

✓ 6 福利厚生

『働くを支える』制度も充実

社会保険・有休・産休・育休など
SES企業でも一般企業と変わらぬ安心感。
ライフイベントでもサポートし、プライベートも充実。

✓ 7 教育体制

『学ぶ』から『稼げる』スキルへ

実務ベースのOJTや定期的な技術研修、資格取得支援により、現場で価値を発揮できるエンジニアを育成。エンジニアのコミュニティも完備。

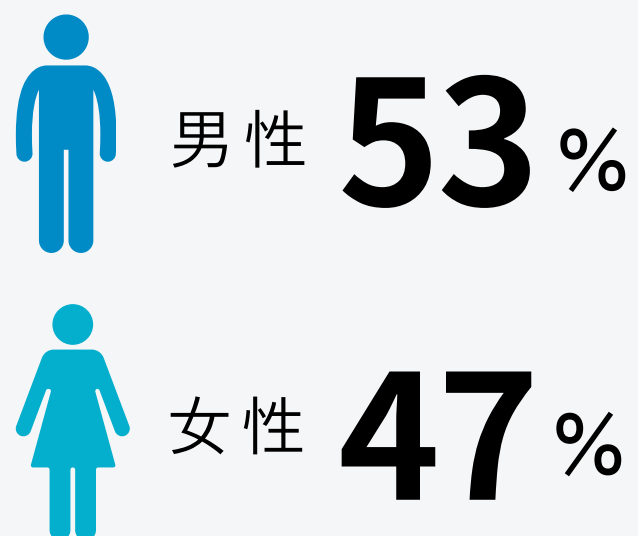
✓ 8 キャリア支援

人生単位で併走するパートナーへ

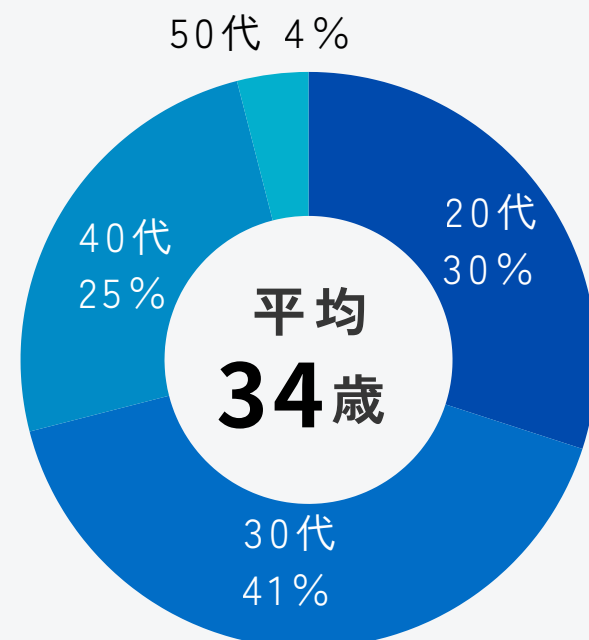
あなたの「どうなりたいか」を起点に、案件提案・スキル支援・定期面談を実施。IT業界の現状を知りつくした我々だからこそ、独立も含めた人生設計を支援。

03 数字でみる西日本クラウド

男女比



年齢



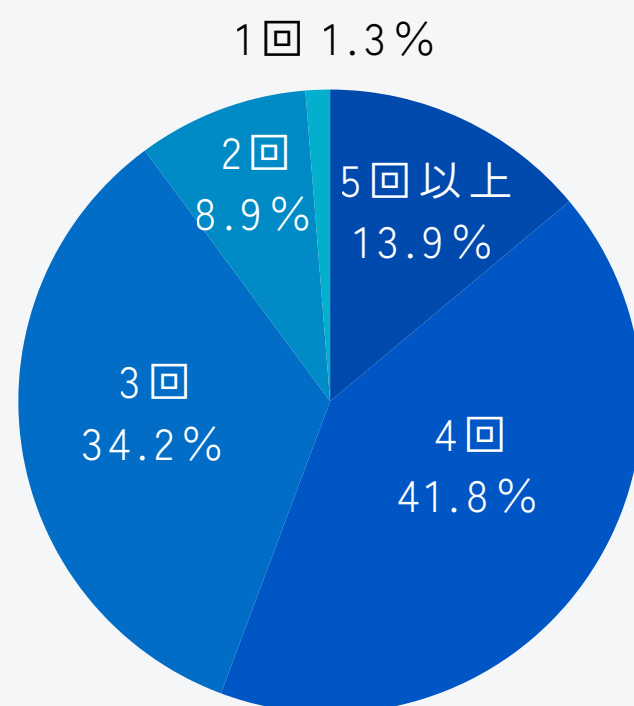
案件エリア



案件紹介数



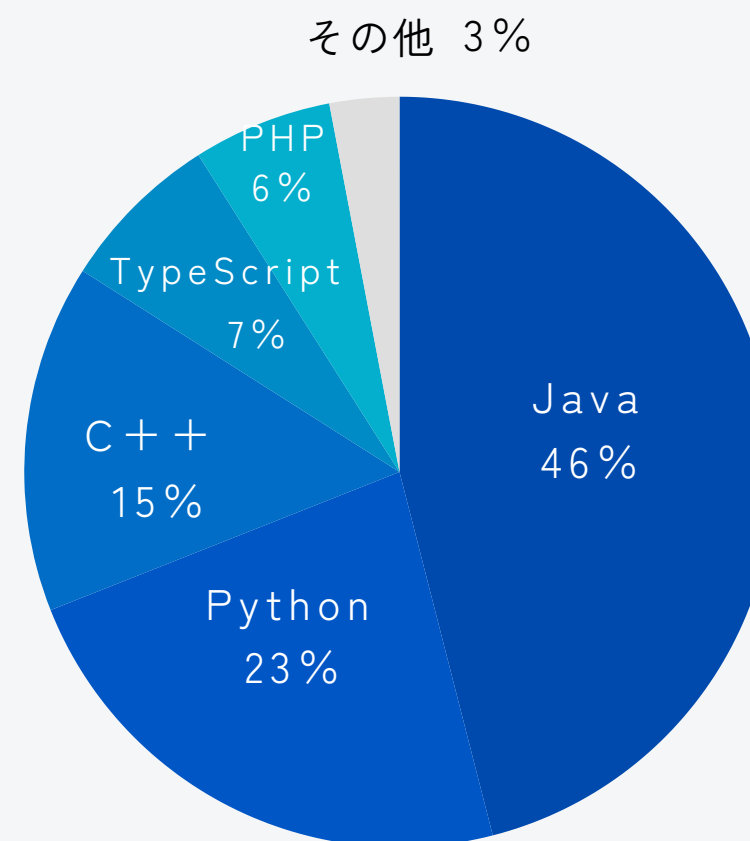
キャリア相談回数



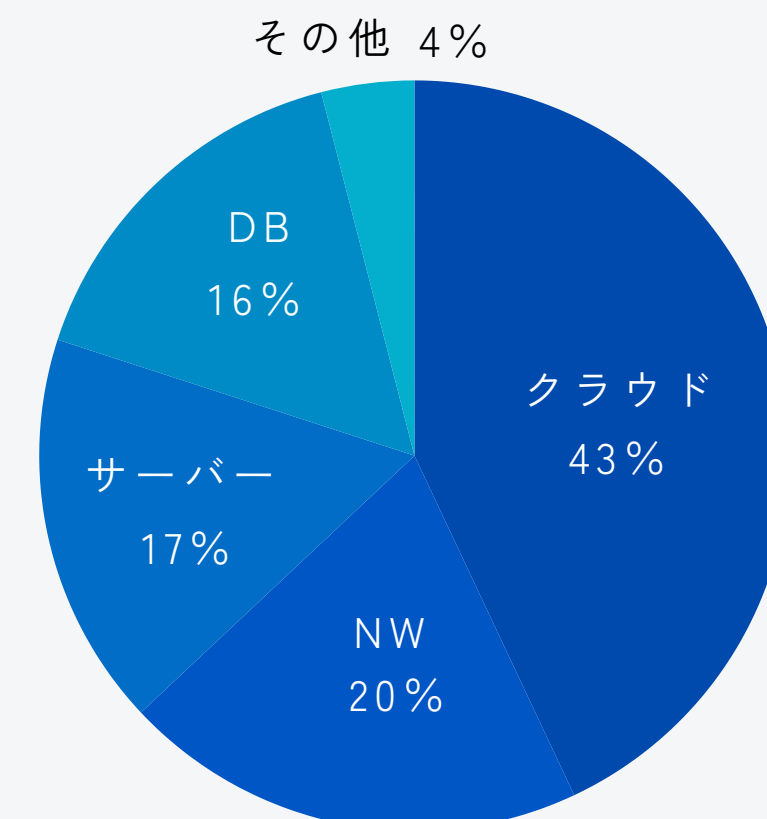
福利厚生満足度



開発分野



インフラ分野





04 事例紹介

04 年収アップ事例

JAVA／SPRINGBOOT／基本設計～テスト／GIT／JUNIT／ORACLE

JAVA経験 3 年 大分からリモート併用で年収+166万円！

399万 → 556万



S.Yさん（29歳）

自己紹介

地元大分の企業で社内SEに従事しており、JAVAを用いて社内ツールの保守開発を行っていました。

転職の経緯

スキルアップや年収の伸びに限界を感じていましたが、地方在住のため「転職＝引っ越し」のイメージが強く、一歩踏み出せずにいました。ただ西日本に特化型のSES企業があること、案件選択制と還元率82%であることを知り、応募をしました。

転職後

8日後には希望にマッチした案件を複数ご提案頂き、現在は、大手通信会社の業務システム開発プロジェクトにて基本設計～テストまでを担当しています。リモート勤務を併用できており、通勤ストレスゼロ。チームとのコミュニケーションもスムーズで、技術的な相談も活発です。

求職者に一言

初めてのSESがこの会社で良かったなと。過去の自分にもっと早く動けと伝えたいです。地方在住の方や、現状にモヤモヤしている方こそ、ぜひ一歩踏み出してみてください。

04 年収アップ事例

AWS / TERRAFORM / CLOUDFORMATION / LINUX

要件整理 / 設計 / 構築 / 運用保守 / 監視設計

大阪でAWS経験3年。構築止まりから“提案できるエンジニア”へ

480万 → 683万



K.Yさん（31歳）

自己紹介

監視・運用保守からスタートし、徐々にAWS構築業務に携われるようになりました。現在はTERRAFORMやCLOUDFORMATIONを使ったIACに従事しています。

転職の経緯

今後を見据え、「提案できるエンジニア」「技術選定から関われる案件」に挑戦したいと思い転職を検討しました。当社は単価重視だけでなく、現在のIT業界の市況を鑑みて、真摯に話を聞いて下さり、キャリアのアドバイスを明確にしてくれる点が決め手でした。

転職後

現在はスタートアップのクラウドネイティブ基盤構築PJにて、要件定義・技術選定を含むコアポジションに就いています。前職では触れなかったCDKやECSなどにも積極的にチャレンジできています。役割が変わったことで、視座も変わり、日々の成長を実感しています。

求職者に一言

「年収だけでなく、技術的なステップアップもしたい」そんな人には最適な環境です。キャリアにおける“やりたい”を、ちゃんと提案に変えてくれる会社に出会えたのは大きかったです。

04 年収アップ事例

PHP / JAVASCRIPT / TYPESCRIPT / LARAVEL / VUE.JS / REACT /

基本設計 / 詳細設計 / 実装 / 単体テスト / 保守・改修

営業力で差がつく。案件選択で描けた“理想のキャリア”

390万 → 593万



Y.Sさん（39歳）

自己紹介

奈良県在住。前職では中堅のSES企業に所属し、PHPを中心としたWEBアプリケーション開発に従事していました。

転職の経緯

希望に合う案件が空いていない、単価の高い案件は他の人が優先...そんな環境に限界を感じていた頃、当社の「案件選択制」「営業の強さ」に惹かれました。実際に面談では、営業担当が私のスキルセットをもとに“紹介できる案件”をその場で9件提示してくださり、「ここなら本当に選べる」と確信しました。

転職後

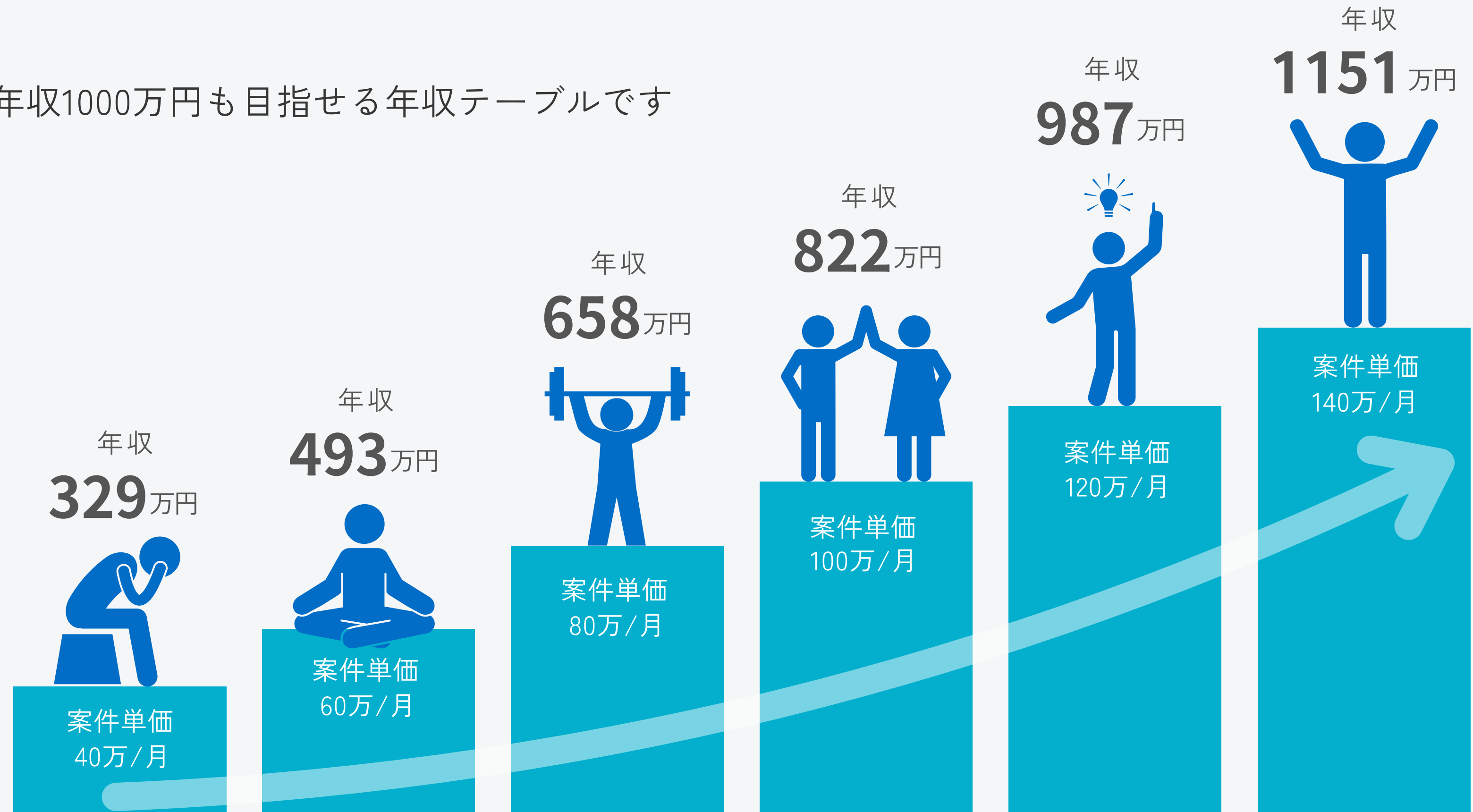
大手人材サービス企業の開発部門にて、自社サービスの新機能開発に参画しています。またREACT+LARAVELを扱う案件は将来的にフルリモートが可能と伺いし、現在はフルスタックに近い役割を担っており、設計フェーズから関与しています。自分の希望に沿った案件を選べたという実感があり、技術力の向上に伴い、年収も着実に上がっています。地元奈良から関西圏だけでなく首都圏の案件に参画できているのも大きなメリットです。

求職者に一言

SES企業はどこも同じだと思っていましたが、営業力と交渉力の差で、エンジニアのキャリアは大きく変わります。納得できる働き方をしたい方には、ぜひ一度話を聞いてみてほしいです。

04 年収テーブル

年収1000万円も目指せる年収テーブルです





05 福利厚生

05 福利厚生



福利厚生

- ・昇給あり（年1回）
- ・賞与あり
- ・時間外手当(超過分を支給)
- ・交通費全額支給
- ・各種社会保険完備
- ・給与前借制度
- ・定期健康診断

各種手当

- ・勤続皆勤賞手当
- ・リファラル手当（紹介者が入社した場合、21万円支給）
- ・引越し手当
- ・出産時祝い金手当
- ・慶弔見舞金（入学・出産祝い金等）

独自の福利厚生

- ・「CHATGPT有料版」を全員無料付与
- ・ジム・トレーナー代補助
- ・メンタルヘルス相談窓口
- ・コンプライアンス相談窓口
- ・書籍購入補助（IT関連書籍※年2万円まで）
- ・資格取得支援制度（資格試験受験料の全額補助）
- ・健康サポート手当（インフルエンザ予防接種※1回2,000円補助）
- ・健康・美容補助（マッサージ、サウナ、温泉、岩盤浴代、美容院、ネイル等）
- ・服装・髪型自由
- ・社内イベント（参加自由）
- ・副業OK
- ・交流会の開催

※ご利用にあたっては当社の規定に従っていただく必要があります。

06 入社後の流れ

準備から参画まで全力でサポートします

準備



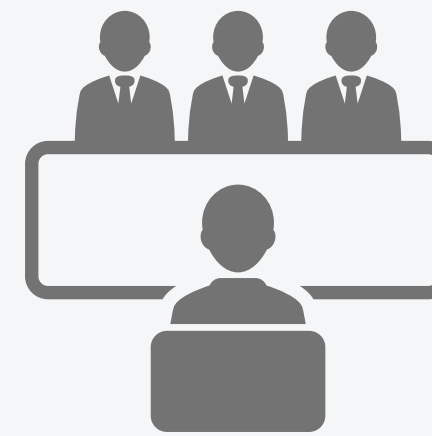
- ・スキルシートの作成、
添削/目標やスキルの共有
- ・希望条件（単価・業界・
言語・工程）、働き方のヒ
アリング

営業



- ・ご希望の案件の営業を開始
- ※マッチした案件の内容から
単価等を全て開示し共有いた
します。

面談



- ・案件を選択の上、面談実施
- ※会社の意向で案件が決まる
ことはございません。

参画



- 面談後オファーを貰った案件
の中から実際に参画する案件
を選択
- ※ご自身のキャリア/働き方な
どのご希望を踏まえて、ご自
身で自由に選ぶことが
できます。



thank you

今後とも西日本クラウドをよろしくお願いいたします